



FIȘA DISCIPLINEI Anul universitar 2023-2024

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Babeș-Bolyai
1.2. Facultatea	Business
1.3. Departamentul	Business
1.4. Domeniul de studii	Administrarea Afacerilor
1.5. Ciclul de studii	Master
1.6. Programul de studiu / Calificarea	Administrarea Afacerilor

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei		Finanțe comportamentale					
2.2. Titularul activităților de curs		Conf.dr. Ioan Alin NISTOR					
2.2. Codul disciplinei		IMR0013					
2.4. Titularul activităților de seminar		Conf.dr. Ioan Alin NISTOR					
2.5. Anul de studiu	2	2.6. Semestrul	1	2.7. Tipul de evaluare		E	2.8. Regimul disciplinei

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	3	Din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar/laborator	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	42	Din care: 3.5. curs	28	3.6. seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					28
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					28
Tutoriat					2
Examinări					4
Alte activități Pregătire examen final					18
3.7. Total ore studiu individual					108
3.8. Total ore pe semestru					150
3.9. Numărul de credite					6

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. De desfășurare a cursului	Sală de curs dotată cu videoproiector, computer
5.2. De desfășurare a seminarului/laboratorului	Sală de curs dotată cu videoproiector, computer



6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none">C2 Cunoașterea aprofundată și utilizarea sistematică a ansamblului de informații ce rezultă din dezvoltările teoretice, metodologice, legislative și practice specifice administrării afacerilorC3 Capacitatea avansată de fundamentare și evaluare a strategiilor și a alternativelor decizionale, selectarea și implementarea acestora în administrarea afacerilor
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none">CT1. Promovarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în condiții de autonomie și independență profesională.CT2. Identificarea rolurilor și responsabilităților într-o echipă și aplicarea acestora în cadrul companiilor;

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1. Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none">Înțelegerea modului în care finanțele comportamentale caută să combine teoriile psihologice comportamentale și cognitive cu exemple din economie și finanțe pentru a aduce explicații la modalitatea de fundamentare a deciziei de investiții și a cauzelor care determină luarea de decizii financiare iraționale
7.2. Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none">dobândirea de cunoștințe și aptitudini într-un domeniu financiar cu importanță în procesul decizional;dezvoltarea abilităților de analiză a datelor ce descriu un fenomen economico-financiar;dezvoltarea abilităților de comunicare în limbaj financiar.dezvoltarea abilităților de conexiune între disciplina de Finanțe comportamentale și disciplinele de profil economic.Înțelegerea modului în care în foarte multe cazuri emoțiile și psihologia fiecăruia influențează deciziile luate, cauzând un comportament irațional și impredictibil.

8. Conținuturi

8.1. Curs	Metode de predare	Observații
1. Introducere în Finanțe comportamentale. Figuri marcante din domeniu.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
2. Elemente fundamentale de dezbatere între finanțele clasice și finanțele comportamentale.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs



3. Piețe eficiente vs piețe ineficiente.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
4. Limitele arbitrajului financiar: Riscul in arbitraj, Riscul fundamental	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
5. Fundamentarea deciziei de investiții si anomaliile decizionale	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
6. Investitorul rațional versus investitorul irațional	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
7. Diagnosticarea erorilor sistematice în procesul de structurare a alocării resurselor.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
8. Discutarea pe larg a erorilor sistematice ale investitorilor: Ambiguity aversion, Anchoring, Availability, Cognitive, Confirmation, Conservatism, Endowment, Framing, Illusion of Control, Loss Aversion, Optimism, Overconfidence, Recency, Regret aversion, Representativeness, Self-Attribution, Self-control, Status Quo.	expunere interactivă, studii de caz	5 cursuri
9. Identificarea erorile sistematice comportamentale ale clienților	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
10. Recapitulare finală	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
Bibliografie	<p>Richard H. Thaler, Misbehaving: The Making of Behavioral Economics, W. W. Norton & Company; 1st Edition, 2015</p> <p>Yannick Coulon, Rational Investing with Ratios: Implementing Ratios with Enterprise Value and Behavioral Finance, Springer International Publishing, 2020</p> <p>Stop. Think. Invest.: A Behavioral Finance Framework for Optimizing Investment Portfolios, Bailey, Michael, McGraw Hill, 2022</p> <p>Edwin Burton, Sunit Shah, Behavioral Finance: Understanding the Social, Cognitive, and Economic Debates, Wiley Finance, 2013</p> <p>Richard H. Thaler and Cass R. Sunstein, Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness, Penguin; 01 edition, 2012</p> <p>Daniel Kahneman, Thinking, Fast and Slow, Farrar, Straus and Giroux; 1 edition, 2011</p> <p>Baker, K., Nofsinger, J., Behavioral Finance: Investors, Corporations, and Markets, John Wiley, 2010</p> <p>James Montier, Behavioural Investing: A Practitioner's Guide to Applying Behavioural Finance, The Wiley Finance Series, 1st Edition, 2009</p>	



Hersh Shefrin, *Beyond Greed and Fear: Understanding Behavioral Finance and the Psychology of Investing*, Oxford University Press; 1 edition, 2007

W. Forbes, *Behavioural Finance*, 1st edition, John Wiley, 2009

Andrei Shleifer, *Inefficient Markets: An Introduction to Behavioral Finance*, Oxford University Press; 1 edition, 2000

D Ariely. *Predictably irrational: The hidden forces that shape our decisions*. citeulike.org, Jan 2008. URL <http://www.citeulike.org/user/CSEE/article/2602869>.

M Bazerman. *Nonrational escalation of commitment in negotiation*. *European Management Journal*, Jan 1992. URL <http://linkinghub.elsevier.com/retrieve/pii/026323739290064B>.

EJ Johnson and D Goldstein. *Medicine: Do defaults save lives?* *Science*, Jan 2003. doi: DOI:10.1126/science.1091721. URL <http://www.sciencemag.org/cgi/content/summary/302/5649/1338>.

DA Redelmeier and E Shafir. *Medical decision making in situations that offer multiple alternatives*. *Jama*, Jan 1995. doi: 10.1001/jama.1995.03520280048038. URL <http://jama.ama-assn.org/cgi/content/abstract/273/4/302>.

G R Shell. *Closing and gaining commitment. Bargaining for Advantage : Negotiation Strategies for Reasonable People*, Chapter 10:179–189, Dec 2000.

Ackert, L. and Deaves, R. (2010), *Behavioral Finance: Psychology, Decision-Making, and Markets*, 1st edition, South-Western, ISBN: 0538752866.

8.2. Seminar	Metode de predare	Observații
1. Introducere în Finanțe comportamentale. Figuri marcante din domeniu.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
2. Elemente fundamentale de dezbatere între finanțele clasice și finanțele comportamentale.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
3. Piețe eficiente vs piețe ineficiente.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
4. Limitele arbitrajului financiar: Riscul in arbitraj, Riscul fundamental	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar



5. Fundamentarea deciziei de investitii si anomaliiile decizionale	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
6. Investitorul rațional versus investitorul irațional	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
7. Diagnosticarea erorilor sistematice în procesul de structurarea a alocării resurselor.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
8. Discutarea pe larg a erorilor sistematice ale investitorilor: Ambiguity aversion, Anchoring, Availability, Cognitive, Confirmation, Conservatism, Endowment, Framing, Illusion of Control, Loss Aversion, Optimism, Overconfidence, Recency, Regret aversion, Representativeness, Self-Attribution, Self-control, Status Quo.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	5 seminarii
9. Identificarea erorile sistematice comportamentale ale clienților	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
10. Recapitulare finală	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
Bibliografie	<p>Richard H. Thaler, Misbehaving: The Making of Behavioral Economics, W. W. Norton & Company; 1st Edition, 2015</p> <p>Edwin Burton, Sunit Shah, Behavioral Finance: Understanding the Social, Cognitive, and Economic Debates, Wiley Finance, 2013</p> <p>Richard H. Thaler and Cass R. Sunstein, Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness, Penguin; 01 edition, 2012</p> <p>Daniel Kahneman, Thinking, Fast and Slow, Farrar, Straus and Giroux; 1 edition, 2011</p> <p>Baker, K., Nofsinger, J., Behavioral Finance: Investors, Corporations, and Markets, John Wiley, 2010</p> <p>James Montier, Behavioural Investing: A Practitioner's Guide to Applying Behavioural Finance, The Wiley Finance Series, 1st Edition, 2009</p> <p>Hersh Shefrin, Beyond Greed and Fear: Understanding Behavioral Finance and the Psychology of Investing, Oxford University Press; 1 edition, 2007</p> <p>W. Forbes, Behavioural Finance, 1st edition, John Wiley, 2009</p> <p>Andrei Shleifer, Inefficient Markets: An Introduction to Behavioral Finance, Oxford University Press; 1 edition, 2000</p>	



D Ariely. Predictably irrational: The hidden forces that shape our decisions. citeulike.org, Jan 2008. URL <http://www.citeulike.org/user/CSEE/article/2602869>.

EJ Johnson and D Goldstein. Medicine: Do defaults save lives? Science, Jan 2003. doi: DOI:10.1126/science.1091721. URL <http://www.sciencemag.org/cgi/content/summary/302/5649/1338>.

DA Redelmeier and E Shafir. Medical decision making in situations that offer multiple alternatives. Jama, Jan 1995. doi: 10.1001/jama.1995.03520280048038. URL <http://jama.ama-assn.org/cgi/content/abstract/273/4/302>.

G R Shell. Closing and gaining commitment. Bargaining for Advantage : Negotiation Strategies for Reasonable People, Chapter 10:179–189, Dec 2000.

Ackert, L. and Deaves, R. (2010), Behavioral Finance: Psychology, Decision-Making, and Markets, 1st edition, South-Western, ISBN: 0538752866.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul disciplinei este în concordanță cu ceea ce se derulează în alte centre universitare din țara și străinătate. Totodată conținutul materiei a fost discutat cu parteneri din mediul de afaceri, firme de consultanță, reprezentanți ai multinaționalelor prezente în Cluj și România precum și colegi din alte centre universitare din țara și străinătate.

10. Evaluare

Tip activitate	Criterii de evaluare	Metode de evaluare	Pondere din nota finală
10.1. Curs	<ul style="list-style-type: none">• aplicarea logică corectă și coerentă a noțiunilor însușite pe baza aplicațiilor și a studiilor de caz;	Examen final	70%
10.2. Seminar	<ul style="list-style-type: none">• capacitatea de a aplica în practică noțiunile însușite• interesul pentru pregătirea individuală, seriozitatea în abordarea problemelor	Test de verificare / Proiect individual	30%
10.3. Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none">• cunoașterea noțiunilor fundamentale și aplicarea acestora pe exerciții, probleme și studii de caz;• înțelegerea fenomenelor în vederea evaluării, recunoașterii și înțelegerii informațiilor de specialitate.			



- Este necesara obținerea notei minime de 5 (cinci) in cadrul examenului scris pentru a putea cumula punctele suplimentare aferente evaluării din cadrul seminarului.
- Modul de evaluare se menține la fel și pentru examenele din sesiunea de restante sau sesiuni speciale

Data completării

29.09.2023

Semnătura titularului de curs

Conf.dr. Ioan Alin NISTOR

Semnătura titularului de seminar

Conf.dr. Ioan Alin NISTOR

Data avizării în departament

11.10.2023

Semnătura directorului de departament

Prof. dr. Cristian Chifu