



FIȘA DISCIPLINEI Anul universitar 2022-2023

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Babeș-Bolyai
1.2. Facultatea	Facultatea de Business
1.3. Departamentul	Departamentul de Business
1.4. Domeniul de studii	Administrarea Afacerilor
1.5. Ciclul de studii	Masterat
1.6. Programul de studiu / Calificarea	International Business Administration

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	Consultanta in afaceri/ Business consulting						
2.2. Codul disciplinei	IME0059						
2.3. Titularul activităților de curs	Cadru asociat (Ionuț BABOȘ)						
2.4. Titularul activităților de seminar	Cadru asociat (Ionuț BABOȘ)						
2.5. Anul de studiu	2	2.6. Semestrul	I	2.7. Tipul de evaluare	C	2.8. Regimul disciplinei	elective

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	2	Din care: 3.2. curs	1	3.3. seminar	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	28	Din care: 3.5. curs	14	3.6. seminar	14
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					14
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					14
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					14
Tutoriat					2
Examinări					3
Alte activități					Pregătire examen final
3.7. Total ore studiu individual					47
3.8. Total ore pe semestru					75
3.9. Numărul de credite					3

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	Nu este cazul
4.2. de competențe	Nu este cazul

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. De desfășurare a cursului	Sala de curs dotata cu calculator si videoproiector
5.2. De desfășurare a seminarului/laboratorului	Sala de seminar dotata cu calculatoare

6. Competențele specifice acumulate



Competențe profesionale	Utilizarea informațiilor în vederea dezvoltării unei afaceri în domeniul consultanței Aplicarea instrumentarului adecvat pentru rezolvarea unei probleme legate de decizia privind dezvoltarea unui serviciu de consultanță în afaceri Identificarea oportunităților de formare continuă și valorificarea eficientă a resurselor și tehnicilor de învățare pentru propria dezvoltare
Competențe transversale	Culegere, prelucrare și analiza de informații privind interacțiunea mediu extern-întreprindere/ organizatie Aplicarea principiilor, normelor și valorilor de etică profesională în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1. Obiectivele generale a disciplinei predate	To present the importance of establishing a consultancy services for business
7.2. Obiectivele specifice	Providing an integrated perspective consultancy Presentation of the strengths and weaknesses of consultancy services

8. Conținuturi

8.1. Curs		Metode de predare	Observații
1	Crearea unei afaceri în domeniul consultanței Establishing a business in consulting	expunere interactivă, multimedia	
2	Caracteristicile afacerii de consultanță The nature of consulting	expunere interactivă, multimedia	
3	Alegerea unui model de afaceri pentru consultanța profesională Choosing a business model for professional consulting	expunere interactivă, multimedia	
4	Cercetarea mediului de afaceri și adaptarea la schimbare Researching the business environment and adapting to change	expunere interactivă, multimedia	
5	Contractele de consultață Consulting contracts	expunere interactivă, multimedia	
6	Gestionarea așteptărilor clienților Managing the clients' expectations	expunere interactivă, multimedia	
7	Rapoartele și prezentările pentru clienți Client reporting and their presentations	expunere interactivă, multimedia	
Bibliografie	1. Block, P., 2011, Flawless consulting, Wiley, USA 2. Hipkiss, A., 2010, Successful consulting, Hodder & Stroughton, UK 3. Verlander, E.G., 2012, The practice of professional consulting, Wiley, USA 4. Weiss, A., 2009, Getting started in consulting, Wiley, USA 5. Weiss, A., 2011, The consulting bible, Wiley, USA		



8.2. Seminar		Metode de predare	Observații
1	Crearea unei afaceri in domeniul consultantei Establishing a business in consulting	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
2	Caracteristicile afacerii de consultanta The nature of consulting	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
3	Alegerea unui model de afaceri pentru consultanta profesionala Choosing a business model for professional consulting	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
4	Cercetarea mediului de afaceri si adaptarea la schimbare Researching the business environment and adapting to change	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
5	Contractele de consultant Consulting contracts	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
6	Gestionarea asteptarilor clientilor Managing the clients' expectations	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
7	Rapoartele si prezentarile pentru clienti Client reporting and their presentations	Exemplificare, discuții (examples, discussions)	
Bibliografie	1. Hipkiss, A., 2010, Successful consulting, Hodder & Stroughton, UK 2. Verlander, E.G., 2012, The practice of professional consulting, Wiley, USA 3. Weiss, A., 2011, The consulting bible, Wiley, USA 4. website-uri specializate care vor fi anunțate la curs/ seminar		

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Consultanta in afaceri joaca un rol important in dezvoltarea si finantarea afacerilor.
Este necesară cunoașterea și înțelegerea fenomenelor legate de consultant in afaceri și riscurile asociate cu acestea, deoarece atât la nivel de companie, cât și la nivel personal ele au devenit elemente ale vieții cotidiene.



10. Evaluare

- The same evaluation criteria hold for all exams sessions;
- In order to be able to cumulate the points obtained during the semester, it is mandatory to obtain minimum 5 (five) in the final exam.

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
	Nivelul cunoștințelor acumulate Coerența logică Capacitatea de a înțelege și aplica cunoștințele Prezența la min 70% din cursuri	Examen scris (written exam)	70%
	Capacitatea de a aplica noțiunile predate Creativitate în găsirea, selectarea și prelucrarea informațiilor disponibile	Proiect (project)	25%
	Capacitatea de a aplica noțiunile predate	Eseuri (essays)	5%
10.6. Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none">• cunoașterea noțiunilor fundamentale și aplicarea acestora pe exemple;• interpretarea economică a rezultatelor obținute.• Elaborarea și prezentarea proiectului			

Data completării

10.05.2022

Semnătura titularului de curs

Semnătura titularului de seminar

Data avizării în departament

20.05.2022

Semnătura directorului de departament

Prof.dr. Ioan Cristian CHIFU