



FIȘA DISCIPLINEI
Finanțe comportamentale
Anul universitar 2025-2026

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Babeș-Bolyai
1.2. Facultatea	Business
1.3. Departamentul	Business
1.4. Domeniul de studii	Administrarea Afacerilor
1.5. Ciclul de studii	Master
1.6. Programul de studii / Calificarea	Administrarea afacerilor/master
1.7. Forma de învățământ	Învățământ cu frecvență (IF)

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	Finanțe comportamentale			Codul disciplinei	IMR0013
2.2. Titularul activităților de curs	Conf.dr. Ioan Alin NISTOR				
2.3. Titularul activităților de seminar	Conf.dr. Ioan Alin NISTOR				
2.4. Anul de studiu	2	2.5. Semestrul	1	2.6. Tipul de evaluare	E
				2.7. Regimul disciplinei	obligatorie

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar/ laborator/ proiect	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5. curs	24	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp pentru studiul individual (SI) și activități de autoinstruire (AI)					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe (AI)					28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					28
Pregătire seminare/ laboratoare/ proiecte, teme, referate, portofolii și eseuri					28
Tutoriat (consiliere profesională)					2
Examinări					4
Alte activități					18
3.7. Total ore studiu individual (SI) și activități de autoinstruire (AI)					108
3.8. Total ore pe semestru					150
3.9. Numărul de credite					6

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	Sală de curs dotată cu videoproiector, computer
5.2. de desfășurare a seminarului/ laboratorului	Sală de curs dotată cu videoproiector, computer



6.1. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale/esențiale	- C2 Cunoașterea aprofundată și utilizarea sistematică a ansamblului de informații ce rezultă din dezvoltările teoretice, metodologice, legislative și practice specifice administrării afacerilor - C3 Capacitatea avansată de fundamentare și evaluare a strategiilor și a alternativelor decizionale, selectarea și implementarea acestora în administrarea afacerilor
Competențe transversale	- CT1. Promovarea principiilor, normelor și valorilor eticii profesionale în condiții de autonomie și independență profesională. - CT2. Identificarea rolurilor și responsabilităților într-o echipă și aplicarea acestora în cadrul companiilor;

6.2. Rezultatele învățării

Cunoștințe	Studentul deține cunoștințe complexe referitoare la contabilitatea, prelucrarea și la analiza informațiilor economice și financiare necesare organizării și gestiunii eficiente a entității. Cunoaște tehnici de culegere a datelor și statisticilor în vederea testării și evaluării pentru a genera afirmații și previziuni de tipare, cu scopul de a descoperi informații utile în procesul de decizie.
Aptitudini	Absolventul are capacitatea de a elabora și de a testa teorii cu privire la funcționarea eficientă a întreprinderii în condiții de risc și de incertitudine. Citeste, înțelege și interpretează liniile și indicatorii-cheie din situațiile financiare. Extrage cele mai importante informații din situațiile financiare în funcție de nevoi și integrează aceste informații în elaborarea planurilor departamentului.
Responsabilități și autonomie	Absolventul este capabil să execute sarcini profesionale complexe, în condiții de autonomie și de independență profesională.

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Înțelegerea modului în care finanțele comportamentale caută să combine teoriile psihologice comportamentale și cognitive cu exemple din economie și finanțe pentru a aduce explicații la modalitatea de fundamentare a deciziei de investiții și a cauzelor care determină luarea de decizii financiare iraționale
---------------------------------------	--



7.2 Obiectivele specifice	• dobândirea de cunoștințe și aptitudini într-un domeniu financiar cu importanță în procesul decizional; • dezvoltarea abilităților de analiză a datelor ce descriu un fenomen economico-financiar; • dezvoltarea abilităților de comunicare în limbaj financiar. • dezvoltarea abilităților de conexiune între disciplina de Finanțe comportamentale și disciplinele de profil economic. • Înțelegerea modului în care în foarte multe cazuri emoțiile și psihologia fiecăruia influențează deciziile luate, cauzând un comportament irațional și impredictibil.
----------------------------------	---

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
1. Introducere în Finanțe comportamentale. Figuri marcante din domeniu.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
2. Elemente fundamentale de dezbatere între finanțele clasice și finanțele comportamentale.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
3. Piețe eficiente vs piețe ineficiente.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
4. Limitele arbitrajului financiar: Riscul în arbitraj, Riscul fundamental	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
5. Fundamentarea deciziei de investiții și anomaliile decizionale	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
6. Investitorul rațional versus investitorul irațional	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
7. Diagnosticarea erorilor sistematice în procesul de structurare a alocării resurselor.	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
8. Discutarea pe larg a erorilor sistematice ale investitorilor: Ambiguity aversion, Anchoring, Availability, Cognitive, Confirmation, Conservatism, Endowment, Framing, Illusion of Control, Loss Aversion, Optimism, Overconfidence, Recency, Regret aversion, Representativeness, Self-Attribution, Self-control, Status Quo.	expunere interactivă, studii de caz	5 cursuri
9. Identificarea erorilor sistematice comportamentale ale clienților	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
10. Recapitulare finală	expunere interactivă, studii de caz	1 curs
Bibliografie: Richard H. Thaler, Misbehaving: The Making of Behavioral Economics, W. W. Norton & Company; 1st Edition, 2015 Yannick Coulon, Rational Investing with Ratios: Implementing Ratios with Enterprise Value and Behavioral Finance, Springer International Publishing, 2020		



Stop. Think. Invest.: A Behavioral Finance Framework for Optimizing Investment Portfolios, Bailey, Michael, McGraw Hill, 2022

Edwin Burton, Sunit Shah, Behavioral Finance: Understanding the Social, Cognitive, and Economic Debates, Wiley Finance, 2013

Richard H. Thaler and Cass R. Sunstein, Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness, Penguin; 01 edition, 2012

Daniel Kahneman, Thinking, Fast and Slow, Farrar, Straus and Giroux; 1 edition, 2011

Baker, K., Nofsinger, J., Behavioral Finance: Investors, Corporations, and Markets, John Wiley, 2010

James Montier, Behavioural Investing: A Practitioner's Guide to Applying Behavioural Finance, The Wiley Finance Series, 1st Edition, 2009

Hersh Shefrin, Beyond Greed and Fear: Understanding Behavioral Finance and the Psychology of Investing, Oxford University Press; 1 edition, 2007

W. Forbes, Behavioural Finance, 1st edition, John Wiley, 2009

Andrei Shleifer, Inefficient Markets: An Introduction to Behavioral Finance, Oxford University Press; 1 edition, 2000

D Ariely. Predictably irrational: The hidden forces that shape our decisions. citeulike.org, Jan 2008. URL <http://www.citeulike.org/user/CSEE/article/2602869>.

M Bazerman. Nonrational escalation of commitment in negotiation. European Management Journal, Jan 1992. URL <http://linkinghub.elsevier.com/retrieve/pii/026323739290064B>.

EJ Johnson and D Goldstein. Medicine: Do defaults save lives? Science, Jan 2003. doi: DOI:10.1126/science.1091721. URL <http://www.sciencemag.org/cgi/content/summary/302/5649/1338>.

DA Redelmeier and E Shafir. Medical decision making in situations that offer multiple alternatives. Jama, Jan 1995. doi: 10.1001/jama.1995.03520280048038. URL <http://jama.ama-assn.org/cgi/content/abstract/273/4/302>.

G R Shell. Closing and gaining commitment. Bargaining for Advantage : Negotiation Strategies for Reasonable People, Chapter 10:179–189, Dec 2000.

Ackert, L. and Deaves, R. (2010), Behavioral Finance: Psychology, Decision-Making, and Markets, 1st edition, South-Western, ISBN: 0538752866.

8.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
1. Introducere în Finanțe comportamentale. Figuri marcante din domeniu.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
2. Elemente fundamentale de dezbatere între finanțele clasice și finanțele comportamentale.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
3. Piețe eficiente vs piețe ineficiente.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
4. Limitele arbitrajului financiar: Riscul în arbitraj, Riscul fundamental	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
5. Fundamentarea deciziei de investiții și anomaliile decizionale	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar



6. Investitorul rațional versus investitorul irațional	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
7. Diagnosticarea erorilor sistematice în procesul de structurarea a alocării resurselor.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
8. Discutarea pe larg a erorilor sistematice ale investitorilor: Ambiguity aversion, Anchoring, Availability, Cognitive, Confirmation, Conservatism, Endowment, Framing, Illusion of Control, Loss Aversion, Optimism, Overconfidence, Recency, Regret aversion, Representativeness, Self-Attribution, Self-control, Status Quo.	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	5 seminarii
9. Identificarea erorile sistematice comportamentale ale clienților	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
10. Recapitulare finală	Studii de caz. Exemplificare și discuții interactive.	1 seminar
Bibliografie: Richard H. Thaler, Misbehaving: The Making of Behavioral Economics, W. W. Norton & Company; 1st Edition, 2015 Edwin Burton, Sunit Shah, Behavioral Finance: Understanding the Social, Cognitive, and Economic Debates, Wiley Finance, 2013 Richard H. Thaler and Cass R. Sunstein, Nudge: Improving Decisions About Health, Wealth, and Happiness, Penguin; 01 edition, 2012 Daniel Kahneman, Thinking, Fast and Slow, Farrar, Straus and Giroux; 1 edition, 2011 Baker, K., Nofsinger, J., Behavioral Finance: Investors, Corporations, and Markets, John Wiley, 2010 James Montier, Behavioural Investing: A Practitioner's Guide to Applying Behavioural Finance, The Wiley Finance Series, 1st Edition, 2009 Hersh Shefrin, Beyond Greed and Fear: Understanding Behavioral Finance and the Psychology of Investing, Oxford University Press; 1 edition, 2007 W. Forbes, Behavioural Finance, 1st edition, John Wiley, 2009 Andrei Shleifer, Inefficient Markets: An Introduction to Behavioral Finance, Oxford University Press; 1 edition, 2000 D Ariely. Predictably irrational: The hidden forces that shape our decisions. citeulike.org, Jan 2008. URL http://www.citeulike.org/user/CSEE/article/2602869. EJ Johnson and D Goldstein. Medicine: Do defaults save lives? Science, Jan 2003. doi: DOI:10.1126/science.1091721. URL http://www.sciencemag.org/cgi/content/summary/302/5649/1338. DA Redelmeier and E Shafir. Medical decision making in situations that offer multiple alternatives. Jama, Jan 1995. doi: 10.1001/jama.1995.03520280048038. URL http://jama.ama-assn.org/cgi/content/abstract/273/4/302.		



G R Shell. Closing and gaining commitment. Bargaining for Advantage : Negotiation Strategies for Reasonable People, Chapter 10:179–189, Dec 2000.

Ackert, L. and Deaves, R. (2010), Behavioral Finance: Psychology, Decision-Making, and Markets, 1st edition, South-Western, ISBN: 0538752866.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Conținutul disciplinei este în concordanță cu ceea ce se derulează în alte centre universitare din țara și străinătate. Totodată conținutul materiei a fost discutat cu parteneri din mediul de afaceri, firme de consultanță, reprezentanți ai multinaționalelor prezente în Cluj și România precum și colegi din alte centre universitare din țara și străinătate.

10. Evaluare

- Modul de evaluare se menține și pentru examenele din sesiunea de restanțe. Componentele procesului de evaluare desfășurate pe parcursul semestrului nu pot fi recuperate/refăcute în sesiunile de examinare.
- Pentru a putea cumula punctele obținute pe parcursul semestrului, este necesară obținerea notei minime 5 (cinci) în cadrul examenului final (scris/oral).

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	aplicarea logică corectă și coerentă a noțiunilor înșușite pe baza aplicațiilor și a studiilor de caz;	Examen final (în sesiunea de examene)	70%
10.5 Seminar/laborator	• capacitatea de a aplica în practică noțiunile înșușite interesul pentru pregătirea individuală, seriozitatea în abordarea problemelor	Test de verificare / Proiect individual (pe parcursul semestrului)	30%
10.6 Standard minim de performanță			
• cunoașterea noțiunilor fundamentale și aplicarea acestora pe exerciții, probleme și studii de caz; • înțelegerea fenomenelor în vederea evaluării, recunoașterii și înțelegerii informațiilor de specialitate			



11. Etichete ODD (Obiective de Dezvoltare Durabilă / Sustainable Development Goals)¹

								

Data completării:

03.04.2025

Semnătura titularului de curs

Conf.dr. Ioan Alin NISTOR

Semnătura titularului de seminar

Conf.dr. Ioan Alin NISTOR

Data avizării în departament:

10.04.2025

Semnătura directorului de departament

Prof.dr. Ioan Cristian CHIFU

¹ Păstrați doar etichetele care, în conformitate cu [Procedura de aplicare a etichetelor ODD în procesul academic](#), se potrivesc disciplinei și ștergeți-le pe celelalte, inclusiv eticheta generală pentru *Dezvoltare durabilă* - dacă nu se aplică. Dacă nicio etichetă nu descrie disciplina, ștergeți-le pe toate și scrieți "Nu se aplică."