



FIȘA DISCIPLINEI
Contracte comerciale
Anul universitar 2026-2027

1. Date despre program

1.1. Instituția de învățământ superior	Universitatea Babeș-Bolyai
1.2. Facultatea	Business
1.3. Departamentul	Business
1.4. Domeniul de studii	Administrarea Afacerilor
1.5. Ciclul de studii	Licență
1.6. Programul de studii / Calificarea	Administrarea afacerilor/Licențiat în Științe Economice
1.7. Forma de învățământ	Învățământ cu frecvență (IF)

2. Date despre disciplină

2.1. Denumirea disciplinei	Contracte comerciale			Codul disciplinei	ILR0099
2.2. Titularul activităților de curs	Lect.dr. Monica IONAȘ-SĂLĂGEAN				
2.3. Titularul activităților de seminar	Lect.dr. Monica IONAȘ-SĂLĂGEAN				
2.4. Anul de studiu	3	2.5. Semestrul	1	2.6. Tipul de evaluare	Colocviu
2.7. Regimul disciplinei	Opțional	2.8. Tipul disciplinei	Disciplină de specializare (DS)		

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1. Număr de ore pe săptămână	3	din care: 3.2. curs	2	3.3. seminar/ laborator/ proiect	1
3.4. Total ore din planul de învățământ	42	din care: 3.5. curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp pentru studiul individual (SI) și activități de autoinstruire (AI)					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe (AI)					8
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					8
Pregătire seminare/ laboratoare/ proiecte, teme, referate, portofolii și eseuri					7
Tutoriat (consiliere profesională)					2
Examinări					2
Alte activități					6
3.7. Total ore studiu individual (SI) și activități de autoinstruire (AI)				33	
3.8. Total ore pe semestru				75	
3.9. Numărul de credite				3	

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1. de curriculum	
4.2. de competențe	

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1. de desfășurare a cursului	Nu se va accepta intarzierea la curs/seminarii
5.2. de desfășurare a seminarului/ laboratorului	Se vor prezenta minim 2 referate/teme/semestru/student pe baza unei programari convenite saptamanal

6.1. Competențele dobândite în urma absolvirii programului de studii

Competențe profesionale	
Codul competenței	Competență
CP2	Asistență pentru administrarea activității ansamblului întreprinderii/organizației
Competențe transversale	
Codul competenței	Competență
CT1	Aplicarea principiilor, normelor și valorilor de etică profesională în cadrul propriei strategii de muncă riguroasă, eficientă și responsabilă
CT3	Identificarea oportunităților de formare continuă și valorificarea eficientă a resurselor și tehnicilor de învățare pentru propria dezvoltare

6.2. Rezultatele învățării specifice programului de studii

Rezultatele învățării vizate prin disciplină		
Codul competenței	Cunoștințe și înțelegere (Knowledge and understanding)	Abilități academice specifice (Specific academic skills)
CP2 CT1 CT3	Absolventul are cunoștințe generale din domeniile macro și microeconomic, cu impact asupra vieții și a activității firmelor.	Absolventul demonstrează că are capacitatea de a înțelege efectele politicilor macroeconomice, fiind astfel în măsură să deducă implicațiile acestora la nivel microeconomic.

7. Rezultatele învățării specifice disciplinei

Cunoștințe și înțelegere (Knowledge and understanding)	
1. Studentul/Absolventul cunoaște principiile generale care guvernează încheierea, executarea și încetarea contractelor comerciale.	
2. Studentul/Absolventul înțelege regimul juridic și particularitățile principalelor contracte utilizate în activitatea comercială	
3. Studentul/Absolventul explică drepturile și obligațiile părților rezultate din contractele comerciale și efectele juridice ale acestora.	
4. Studentul/Absolventul cunoaște condițiile de validitate și cauzele de ineficacitate ale contractelor comerciale, precum și consecințele juridice ale nerespectării acestora.	
Abilități academice specifice (Specific academic skills)	
1. Studentul/Absolventul analizează clauzele contractelor comerciale și identifică efectele juridice produse de acestea.	
2. Studentul/Absolventul aplică normele juridice specifice în soluționarea unor situații practice privind încheierea și executarea contractelor comerciale.	
3. Studentul/Absolventul identifică tipul contractual adecvat în funcție de scopul urmărit și de particularitățile raportului juridic analizat.	
4. Studentul/Absolventul argumentează soluții juridice utilizând dispozițiile legale, doctrina și jurisprudența relevante în materia contractelor comerciale.	

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare - învățare	Observații
Teoria contractului	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri
Contractul de vânzare- cumpărare. Noțiuni, caractere juridice, condiții de validitate, efecte.	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri
Contractul de mandat. Noțiuni, caractere juridice, condiții de validitate, efecte.	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri
Contractul de agentie. Noțiuni, caractere juridice, condiții de validitate, efecte.	expunere interactiva, problematizare	1 curs

Contractul de antrepriza. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.Reguli generale.Reguli special privind antrepriza in constructii	expunere interactiva, problematizare	1 curs
Contractul de leasing. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri
Contractul de franciza	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri
Contractul de locatiune.	expunere interactiva, problematizare	2 cursuri

Bibliografie

1. suport de curs elaborat de titularul disciplinei,
2. Liviu Stanculescu, Vasile Nemes, Dreptul Contractelor civile si comerciale in reglementarea noului Cod Civil, Ed Hamangiu, 2013;
3. Corneliu Turianu, Curs de drept Civil. Contracte speciale. Ed. Universitara, 2013;
4. Razvan Dinca, Contracte civile speciale în noul Cod Civil, Ed. Universul Juridic, 2013;
5. Stanciu D. Carpenaru.Tratat de drept comercial roman, Editia a V - a actualizata, Ed Universul Juridic, Bucuresti, 2016.
6. Madalina Afrasinie, Mona Lisa Belu Magdo, Alexandru Blleoanca, Dragos Calin, Dana Cigan, Marius Cosma, Mirela Croitoru, Veronica Danaila, Gheorghe Durac, Marius Eftimie, Eugenia Florescu, Noul Cod Civil. Comentarii, doctrina și jurisprudenta, vol.III, Ed. Hamangiu 2013
7. Florin Moțiu, Contractele special, Ed.Universul Juridic, București, 2015
8. Răzvan Dincă, Contracte civile speciale în noul Cod Civil, Ed. Universul Juridic, București, 2013

8.2 Seminar / laborator	Metode de predare - învățare	Observații
Analiza elementelor obligatorii ale unui contract, în general	Analiza pe modele de contracte	2 seminarii
Contractul de vanzare-cumparare.Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	2 seminarii
Contractul de mandat. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	2 seminarii
Contractul de agentie. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	1 seminar
Contractul de antrepriza. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.Reguli generale.Reguli special privind antrepriza in constructii.	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	1 seminar
Contractul de leasing. Notiune, caractere juridice, conditii de validitate, efecte.	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	2 seminarii
Contractul de franciza	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	2 seminarii
Contractul de locatiune.	Analize jurisprudentiale, cu scopul de intelege modul de aplicare a notiunilor teoretice asimilate la curs	2 seminarii

Bibliografie

1. suport de curs elaborat de titularul disciplinei,
2. Liviu Stanculescu, Vasile Nemes, Dreptul Contractelor civile si comerciale in reglementarea noului Cod Civil, Ed Hamangiu, 2013;
3. Corneliu Turianu, Curs de drept Civil. Contracte speciale. Ed. Universitara, 2013;
4. Razvan Dinca, Contracte civile speciale în noul Cod Civil, Ed. Universul Juridic, 2013;
5. Stanciu D. Carpenaru.Tratat de drept comercial roman, Editia a V - a actualizata, Ed Universul Juridic, Bucuresti,

2016.

6. Madalina Afrasinie, Mona Lisa Belu Magdo, Alexandru Blleoanca, Dragos Calin, Dana Cigan, Marius Cosma, Mirela Croitoru, Veronica Danaila, Gheorghe Durac, Marius Eftimie, Eugenia Florescu, Noul Cod Civil. Comentarii, doctrina și jurisprudenta, vol.III, Ed. Hamangiu 2013
7. Florin Moțiu, Contractele special, Ed.Universul Juridic, București, 2015
8. Răzvan Dincă, Contracte civile speciale în noul Cod Civil, Ed. Universul Juridic, București, 2013

9. Evaluare

- Modul de evaluare se menține și pentru examenele din sesiunea de restanțe. Componentele procesului de evaluare desfășurate pe parcursul semestrului nu pot fi recuperate/refăcute în sesiunile de examinare.
- Pentru a putea cumula punctele obținute pe parcursul semestrului, este necesară obținerea notei minime 5 (cinci) în cadrul examenului final (scris/oral).

Tip activitate	9.1 Criterii de evaluare	9.2 Metode de evaluare	9.3 Pondere din nota finală
9.4 Curs	Însușirea și înțelegerea problematicii tratate la curs si seminar	Evaluare sesiune	50%
9.5 Seminar/laborator	Capacitatea de a valorifica in mod profesional in practica, notiunile, principiile, regulile, institutiile juridice insusite, spre a deveni instrumente de lucru specifice.	Prezentare de studii de caz, referate pe temele discutate la curs – cu preponderenta pe modul de aplicare a lor in practica ; fiecare student va prezenta minim doua exemple concrete aplicate la temele analizate la curs /referate	50%
9.6 Standard minim de promovare			
Cunoașterea principalelor instituții juridice specifice contractelor comerciale și capacitatea de a aplica normele legale în rezolvarea unor cazuri practice.			

10. Etichete ODD (Obiective de Dezvoltare Durabilă / Sustainable Development Goals)

 Eticheta generală pentru Dezvoltare durabilă								
1 FĂRĂ SĂRĂCIE	2 FOAMETE ZERO	3 SĂNĂTATE ȘI BUNĂSTARE	4 EDUCATIE DE CALITATE	5 EGALITATE DE GEN	6 APĂ CURATĂ ȘI SĂNĂTATE	7 ENERGIE CURATĂ ȘI LA PREȚURI ACCESIBILE	8 MUNCĂ DECENTĂ ȘI CREȘTERE ECONOMICĂ	9 INDUSTRIE, INOVAȚIE ȘI INFRASTRUCTURĂ
								Nu se aplică nici o etichetă
						*	*	

Data completării:	Semnătura titularului de curs	Semnătura titularului de seminar
22.05.2026	Lect.dr. Monica IONAȘ-SĂLĂGEAN	Lect.dr. Monica IONAȘ-SĂLĂGEAN
Data avizării în departament:	Semnătura directorului de departament	
27.05.2026	Prof.dr. Ioan Cristian CHIFU	